



Eduardo & Gonçalves, Lda

Mobile Enterprise

Eduardo & Gonçalves, Lda. es una empresa ubicada en Algarve dedicada a la actividad de distribución y venta al por mayor de bebidas alcohólicas desde el año 1982.

Con su crecimiento, la compañía ha luchado por la necesidad de actualizar su software con el fin de simplificar los procedimientos y aumentar el nivel de productividad. Para responder al desafío planteado por la compañía se apostó por la solución empresarial Mobile Enterprise con software **ERP PRIMAVERA**.

RESUMEN EJECUTIVO

Cliente: Eduardo & Gonçalves, Lda

Sector de Actividad: Distribución de Bebidas Alcohólicas

Ubicación: Quarteira

DESAFÍO

- ▶ Cambio de software;
- ▶ Mayor y mejor control sobre las ventas y stocks;
- ▶ Solución integrada y multiplataforma;
- ▶ Simplificar los procedimientos (pre-venta);
- ▶ Aumentar nivel de productividad.

ENFOQUE

Para responder al desafío planteado por la compañía fue utilizada la solución empresarial Mobile Enterprise con software ERP PRIMAVERA.

RESULTADOS

- ▶ Información disponible en tiempo real;
- ▶ Mejora en el sistema de cuenta corriente;
- ▶ Aumento de la productividad;
- ▶ Reducción de los costes de las actualizaciones;
- ▶ Mejora el control de costes;
- ▶ Entrega automatizada de informes.

DESAFÍO

La empresa **Eduardo & Gonçalves, Lda.**, que opera como distribuidora de bebidas alcohólicas, trabajaba con un programa informático obsoleto que afectó al comportamiento de la empresa en el mercado.

La solución pasó por el cambio en el nivel de software que, a día de hoy, permite la automatización de los procesos de gestión y control de ventas.

Algardata presentó a **Eduardo & Gonçalves, Lda**, una solución adecuada a las necesidades del negocio. Con esta solución, la compañía quería un cambio de software, aumentar el nivel de productividad y simplificar los procedimientos en términos de pre-venta.

La propia solución existente provocó algunas propuestas de cambio.

“La inversión en esta solución fue el primer paso para que en un futuro se pueda seguir evolucionando y permitir remodelar otras áreas de la empresa como la distribución.”

Flávio Guerreiro, socio gerente de Eduardo & Gonçalves, Lda.

ENFOQUE

Antes de decantarse por una solución **Mobile Enterprise** con el **ERP PRIMAVERA**, **Eduardo & Gonçalves**, Lda. hizo un reconocimiento de las soluciones existentes en el mercado para responder a su problema. La compañía ya conocía **Algardata**, SA. durante muchos años, pero fue Teófilo Fontainhas Neto, quien tuvo la oportunidad de conocer de primera mano el funcionamiento de la solución.

Posteriormente, se establecieron las reuniones de demostración de productos. Después de la evaluación de la solución en comparación con las otras posibilidades, la elección de la solución **Algardata** fue inmediata.

Esfuerzos conjuntos, know-how y la tecnología de vanguardia, marcando el comienzo de la implementación de la **Mobile Enterprise** - Interfaz de Ventas Online. Esta es una solución en línea, totalmente integrado y adaptado a las necesidades de negocio de la organización.

Mobile Enterprise es una buena solución, está en constante mejora y se adapta a las necesidades y requerimientos de nuestro negocio, tanto en términos de gestión de informes utilizando la última tecnología como en términos de equipo y la comunicación.”

Flávio Guerreiro, socio gerente de Eduardo & Gonçalves, Lda.

IMPLEMENTACIÓN

Durante la implementación se solicitaron algunos cambios en la aplicación. **Algardata**, creadora de software, desarrolló la funcionalidad requerida y respondió rápidamente a todas las restricciones.

Actualmente, el socio gerente de **Eduardo & Gonçalves, Lda**, Flávio Guerreiro, está totalmente satisfecho con los resultados. Desde la aplicación del producto se han realizado varias mejoras en la empresa, sobre todo en la logística, el sistema de cuenta corriente y la integración entre los pedidos realizados y el software **ERP PRIMAVERA**. La compañía también pasó a controlar mejor los costes y los informes de entrega se han automatizado.

La solución **Mobile Enterprise** ha mejorado la realización del trabajo y la visión del producto. Ahora existe una idea global de las compras, pagos de ventas, recibos, de los plazos de entrega, que antes no existían. Para el responsable de la empresa, con esta solución “no hay diferencias entre la información disponible por el área de ventas y el área administrativa, estando la información de las cuentas corrientes y las existencias actualizadas en tiempo real”. Otra de las ventajas mencionadas por la empresa es la colocación directa de los pedidos, lo que permite en cualquier momento ver la evolución del trabajo diario, así como agilizar el proceso de logística.

VENTAJAS

- ▶ Optimización del proceso de venta (directa y on-line);
- ▶ Facilidad en el acceso a la información disponible para el área de ventas;
- ▶ Documentación e informes personalizados;
- ▶ Incremento de la satisfacción del cliente;
- ▶ Aumento de ventas:

SOLUCIONES IMPLEMENTADAS

- ▶ **Mobile Enterprise** – Interfaz de Ventas Online
- ▶ Integración: **ERP PRIMAVERA** (cliente existente)



“Mobile Enterprise ha traído mejoras considerables a la gestión de la empresa. No existen diferencias entre la información disponible por el área de ventas y el área administrativa, siendo la información de las cuentas corrientes y de las existencias actualizada en tiempo real.”

Flávio Guerreiro, socio gerente de Eduardo & Gonçalves, Lda.

Sitio del producto

www.mobileenterprise.biz

algardata

comercial@algardata.pt

www.algardata.pt

© 2015 Algardata. All rights reserved.