



Eduardo & Gonçalves, Lda

Mobile Enterprise

A **Eduardo & Gonçalves, Lda** é uma empresa algarvia que atua no ramo da distribuição e comércio por grosso de bebidas alcoólicas, desde 1982.

Com o seu crescimento, a empresa debatia-se com a necessidade de atualizar o seu software, de modo a simplificar procedimentos e aumentar o nível de produtividade. Para responder ao desafio colocado pela empresa foi utilizada a solução **Mobile Enterprise** integrada com o software **ERP PRIMAVERA**.

SUMÁRIO EXECUTIVO

Cliente: Eduardo & Gonçalves, Lda

Setor de Atividade: Distribuição de Bebidas Alcoólicas

Localização: Quarteira

DESAFIO

- ▶ Mudança de Software;
- ▶ Controlar melhor as vendas e stocks;
- ▶ Solução integrada e multiplataforma;
- ▶ Simplificar procedimentos (pré-venda);
- ▶ Aumentar o nível de produtividade.

ABORDAGEM

Para responder ao desafio colocado pela empresa foi utilizada a solução Mobile Enterprise integrada com o software ERP PRIMAVERA.

RESULTADOS

- ▶ Informação disponível em tempo real;
- ▶ Melhoria no sistema de contas correntes;
- ▶ Aumento de produtividade;
- ▶ Redução de custos com atualizações;
- ▶ Maior controlo de custos;
- ▶ Entrega de relatório automatizada.

DESAFIO

A empresa **Eduardo & Gonçalves, Lda**, que atua na área de distribuição de bebidas alcoólicas, debatia-se com um programa informático obsoleto, que estava a condicionar a sua evolução no mercado.

A solução passava pela mudança ao nível de software que permitisse automatizar os processos de gestão e controlo de vendas.

A **Algardata** apresentou à **Eduardo & Gonçalves, Lda**, uma solução adequada às necessidades da empresa. Com esta solução a empresa pretendia uma mudança de software, aumentar o nível de produtividade e simplificar procedimentos em termos de pré-venda.

A própria solução existente desencadeou algumas propostas de mudança.

“O investimento nesta solução foi o primeiro passo para de futuro continuar a evoluir e permitir reformular outras áreas da empresa tais como a distribuição.”

Flávio Guerreiro, sócio-gerente da Eduardo & Gonçalves, Lda.

ABORDAGEM

Antes de optar pela solução **Mobile Enterprise** integrada com o **ERP PRIMAVERA**, a **Eduardo & Gonçalves**, Lda fez um reconhecimento das soluções existentes no mercado que respondessem ao seu problema. A empresa já conhecia a **Algardata**, SA há muitos anos, mas foi através da **Teófilo Fontainhas Neto**, que tomou conhecimento da solução.

Posteriormente, foram solicitadas reuniões de demonstração do produto e depois de avaliada a solução em comparação com as outras possibilidades, a escolha pela solução da **Algardata** foi imediata.

Reuniram-se esforços, know-how e tecnologia de topo, dando início à implementação do **Mobile Enterprise** - Interface de Vendas Online. Esta é uma solução online, totalmente integrada e adaptada às necessidades comerciais da organização.

*“**Mobile Enterprise** é uma boa solução, apresenta-se em constante melhoria e adapta-se às necessidades e exigência do nosso negócio, quer em termos de report de gestão utilizando as mais recentes tecnologias quer ao nível de equipamentos e comunicação.”*

Flávio Guerreiro, sócio-gerente da Eduardo & Gonçalves, Lda.

IMPLEMENTAÇÃO

Durante a implementação foram solicitadas algumas alterações na aplicação. A **Algardata**, enquanto criadora do software, desenvolveu as funcionalidades solicitadas e resolveu rapidamente todas as limitações.

O responsável da **Eduardo & Gonçalves**, Lda, Flávio Guerreiro, mostra-se satisfeito com os resultados. Desde a implementação do produto têm-se verificado diversas melhorias na empresa, nomeadamente na parte da logística, no sistema de contas correntes e na integração entre as encomendas realizadas e o software **ERP PRIMAVERA**. A empresa passou ainda a controlar melhor os custos e a entrega de relatório tornou-se mais automatizada.

A solução **Mobile Enterprise** melhorou a conduta de trabalho e a visão de produto. Há hoje uma noção global sobre compras, vendas, pagamentos, recebimentos, prazos de entregas, que anteriormente não existia. Para o responsável da empresa, com esta solução “não existem divergências entre a informação disponível pela força de vendas e a área administrativa, sendo a informação de contas correntes e stocks atualizada on-time”. Outra das vantagens referidas pela empresa é colocação direta de encomendas, que permite a qualquer momento perceber a evolução do trabalho diário, bem como agilizar o processo logístico.

VANTAGENS

- ▶ Otimização do processo de vendas (direto e online);
- ▶ Facilidade no acesso à informação disponível pela força de vendas;
- ▶ Documentação e relatórios personalizados;
- ▶ Satisfação dos clientes;
- ▶ Aumento das vendas.

SOLUÇÕES IMPLEMENTADAS

- ▶ **Mobile Enterprise** – Interface de vendas online
- ▶ Integração: **ERP PRIMAVERA** (já existente no cliente)



*“**Mobile Enterprise** trouxe melhorias significativas à gestão da empresa. Não existem divergências entre a informação disponível pela força de vendas e a área administrativa, sendo a informação de contas correntes e stocks atualizada on-time.”*

Flávio Guerreiro, sócio-gerente da Eduardo & Gonçalves, Lda.

Página do produto

www.mobileenterprise.biz

algardata

comercial@algardata.pt

www.algardata.pt

© 2015 Algardata. All rights reserved.